



TECHNISCHER VERKAUFSINNENDIENST

GROSSANLAGEN (M/W/D)

AUFGABEN









- Erstellen von technischen Konzepten und Planungen für Großanlagen und Speziallösungen
- Technische und kaufmännische Angebotserstellung
- Abwicklung von Projekten (von der Anfrage über die Auslieferung bis zur Inbetriebnahme)
- Koordination interner und externer Projektschnittstellen
- Technische Unterstützung unseres Außendienstes und unserer Partnerbetriebe

VORAUSSETZUNGEN

- Abgeschlossene technische Ausbildung (HTL, technischer Zeichner, etc.)
- Bezug zu Biomasse-Heizungen oder Land- und Forstwirtschaft wünschenswert
- Anpacker-Mentalität, Entscheidungsfreudigkeit, technischer Hausverstand und Lösungsorientierung
- Gute EDV-Kenntnisse und Erfahrung mit Planungssoftware (z.B. AutoCad) erwünscht
- Flexibilität und Teamfähigkeit
- Englisch fließend in Wort und Schrift



WIR BIETEN:

-  Eine abwechslungsreiche Tätigkeit bei top ausgestatteten Arbeitsplätzen
-  Innovatives & internationales Arbeitsumfeld auf höchstem technologischen Niveau
-  Familiäres Arbeitsklima, Gleitzeitvereinbarung
-  Gesicherter Arbeitsplatz in einer zukunftsorientierten Branche
-  Spezifische Weiterbildungsmöglichkeiten
-  Verschiedene Firmenausflüge und Exkursionen
-  Regionale, warme Mittagsmenüs aus unserem Betriebsrestaurant
-  Die Bezahlung erfolgt laut Kollektiv Gewerbe Metall.